

UPPHANDLING

Egen vindkraft till Gävleborg

ENERGI Landstinget i Gävleborg tänker skaffa egen vindkraft. Landsstingsstyrelsen har beslutat att upphandla tre vindkraftverk för 140 miljoner kronor, skriver Gelfe Dagblad. Kraftverken ska producera två tredjedelar av landstingets elbehov, bidra till bättre miljö och spara pengar eftersom egenproducerad vindkraftslös är skattebefriad.



NY TUR MED NORRLANDSFLYGLET

OMTÅG Trafikverket tvingas göra en ny upphandling av flyglinjerna i Norrland efter domar i både förvaltningsrätt och kammarrätt, skriver Norrbottens-Kuriren. Efter det att den första upphandlingen överklagats tecknade Trafikverket korttidsavtal med operatörerna på flyglinjerna till Arvidsjaur, Lycksele, Vilhelmina, Hemavan och Gällivare.



De segdragna upphandlingarna för inköp av hörselapparater kritiserar. I slutändan är det användarna som drabbas, hävdar Svensk Hörsel.

”Landstingen köper gamla hörapparater”

Sämlre utbud med långdragna upphandlingar

Upphandlingar av hörapparater tar lång tid och hindrar patienter att få senaste tekniken, enligt företagarorganet Svensk Hörsel. Men det får mothugg.

HJÄLPMEDEL Leverantörsföreningen Svensk Hörsel har granskat landstingens utbud av hörapparater. I snitt får patienterna apparater som kom ut på marknaden 2008. Sämst är läget i norra Sverige.

Patienterna får alltså begränsad tillgång till den modernaste tekniken, och boven i dramat är enligt Svensk Hörsel landstingens upphandlingar som ofta drar ut på tiden. Inte minst på grund av ständiga överprövningar.

På ett år har tio olika upphandlingar startats, men bara en har lyckats gå i mål. De andra har blivit avbrutna av förvaltningsrätt, kammarrätt eller av landstingen själva, säger Ove Sandin, ordförande för Svensk Hörsel och vd för GN Resound.

Den som gått i mål är Kronoberg, efter två och ett halvt år och 14 överprövningar innan avtal till slut skrevs (se DS 26/2011). Enligt Ove Sandin är ett av

problemen upphandlarnas förfrågningsunderlag.

I kravspecifikationerna snävar de in i tekniska beskrivningar som i stort sett utesluter en del leverantörer.

Ett annat är själva marknaden. Landstingen upphandlar ofta via sina sjukvårdsregioner och det innebär att kundreisen begränsas. Konkurrenten blir stenhård om kontrakten.

— Det finns sju kunder och åtta leverantörer och när varje region läser upp sitt sortiment för fyra år framåt gör det att det blir en strid på kniven i varje upphandling, säger Ove Sandin.

SVENSK HÖRSEL VILL hellre se kundval, något som Region Skåne och Stockholms läns landsting redan tillämpar. Utredningen Fritt val av hjälpmedel ska också lämna sina förslag om kundval på

”På ett år har tio olika upphandlingar startats, men bara en har lyckats gå i mål.”

Ove Sandin, ordförande för Svensk Hörsel

området senast i december.

— Vi är övertygade om att det kommer att fungera bättre. Vi får möjlighet att införa ny teknik och får en sundare marknad med kontinuerlig konkurrens i stället för konkurrensutställning bara var fjärde år, säger Ove Sandin.

Västra Götalandsregionen är en av dem som fått sitt inköp av hörapparater försenat. Ett nytt avtal skulle ha tecknats i april, men efter överprövning måste regionen göra en ny upphandling.

— Vi är en stor köpare, varje affär är viktig för en leverantör. Om de upplever att de inte blivit rättvist behandlade tar de till alla medel som står till buds att få upphandlingen prövad, säger Monica Gunnarsson, inköpare med ansvar för upphandling av hörapparater.

Hon säger också att det i Västra Götaland inte finns några hinder mot att införa ny teknik.

— I vårt avtal fanns möjligheten för leverantörer att förnya sitt sortiment, säger Monica Gunnarsson.

HANS ERICSON, generalsekreterare på Hörselskadades Riksförbund (HRF), ser en stor fördel

del med upphandlingar: inköp av stora volymer ger lägre priser. HRF är för fritt val av värdgivare, men är tveksamt inför kundval för själva hörapparaterna. Bevis saknas för att nya apparater är bättre, menar Hans Ericson.

— Det finns inga oberoende utvärderingar av vad det är för skillnader mellan äldre och nyare hörapparater. Hur ska man som kund då veta vad man ska välja?

HANS PERKID
hp@dagenssamhalle.se

Fritt val av hörapparat

Region Skåne och Stockholms läns landsting har kundval inom hörselhabiliteringen. Patienter kan fritt välja en auktoriserad hörselnottagning.

I Stockholm får de hörselskadade sedan en rekvisition som de fritt kan handla hörapparat för. Detsamma gäller i Skåne, plus alternativet att välja hörapparat från regionens sortiment.

Den 1 november inför Uppsala läns landsting kundval på området.



Solhagagruppen
Ett gott liv - helt livet

Alla personer med funktionsnedsättning har möjlighet att leva ett gott liv - hela livet!

Solhagagruppen - Ett visions- och värdelingsstyrt företag inom omsorg och skola.
www.solhagagruppen.se

Valcon är pionjärer inom Lean i kommuner, landsting och övrig offentlig verksamhet med över 250 framgångsrikt genomförda uppdrag.

Besök oss gärna på Kvalitetsmässan i monter G00:41 eller på www.valcon.se

Valcon
Taking you further